

Met Biral de toekomst vormgeven.



Biral is een Zwitserse fabrikant van duurzame, efficiënte en intelligente pompsystemen voor gebouwen. De sterke positie in de markt wordt bereikt door een heldere bedrijfsstrategie, een cultuur die zich richt op de medewerkers en klantgericht denken en handelen. Als toonaangevende partner voor innovatieve en efficiënte pompoplossingen zijn wij per direct op zoek naar een technisch commercieel engineer voor ons Nederlandse verkoopteam.

Technisch commercieel engineer in de buitendienst voor de regio West Nederland

Jouw taak:

Als Technisch commercieel engineer zorg je ervoor dat onze positie in de Nederlandse markt verder wordt versterkt en uitgebouwd. Tegelijkertijd zorg je ervoor dat onze bestaande en toekomstige partners en belangrijke klanten vakbekwaam worden geadviseerd.

Dat kun je doen omdat je beschikt over:

- 5 jaar commerciële ervaring in de installatiebranche
- Aantoonbaar trackrecord bij het behalen en overschrijden van commerciële doelstellingen
- HBO werk- en denk niveau, affiniteit met (installatie) techniek
- Zelfstandige, gestructureerde en teamgerichte manier van werken
- Communicatieve en klantgerichte persoonlijkheid; een resultaat gerichte relatiebouwer
- Goede beheersing van de Nederlandse taal (Duits is gewenst)
- Rijbewijs klasse B

Wat je van ons kunt verwachten:

- Een gevarieerde en zelfstandige werkomgeving
- Hybride werken met moderne apparatuur in een gemotiveerd team
- Een electrisch aangedreven bedrijfsauto
- Een zekere baan in een traditionele onderneming met goede sociale voorzieningen
- Een aantrekkelijk beloningpakket (o.a. 25 vakantiedagen met de mogelijkheid om extra vakantie te kopen)

Werk je graag in een dynamisch team en een innovatieve omgeving?

Dan zien we graag je volledige sollicitatie per e-mail naar erwin.knijnenburg@biral.nl tegemoet.

Heb je vragen of wil je meer weten over deze vacature?
Neem contact op met Erwin Knijnenburg 06 23 93 50 72

[Doorgaan naar sollicitatie](#)

